

Mr Bricolage : le choix Hanse Orga

Jérôme Le Quéré
Trésorier Groupe

Sommaire

- Introduction
- I) Présentation du Groupe Mr Bricolage
 - A) Chiffres clés
 - B) Périmètre fonctionnel
- II) Appel d'offres
 - A) Fonctionnalités demandées
 - B) Les 3 offres proposées
- III) Pourquoi avoir choisi Hanse Orga?
- IV) Planning

Mr. Bricolage
On peut compter sur lui.

HANSE ORGA
F R A N C E

Introduction

Introduction

- **Mort d'ETEBAC :**
 - Reparamétrage total de SAGE (XRT).
 - Car la version que possède le Groupe (2.3) n'est pas compatible SEPA.
 - Le Groupe a donc choisi de lancer un appel d'offres.

I) Présentation du Groupe Mr Bricolage

A) Chiffres clés

I) Présentation du Groupe Mr Bricolage

- 3^{ème} acteur sur le marché du bricolage en France
- Création : 1964
- 600 magasins (dont 50 à l'étranger)
- 12 000 collaborateurs
- CA : 2,1 milliards d'euros
- Côté à la Bourse de Paris
- Enseignes : Mr.Bricolage, Catena et depuis 2010 =>Les Briconautes et les Jardinautes

I) Présentation du Groupe Mr Bricolage

B) Périmètre fonctionnel actuel

I) Présentation du Groupe Mr Bricolage

- **Outil actuel :** - SAGE (XRT)
Communication bancaire uniquement version 2.3
- SAP
Prévisions, rapprochements bancaires
- **Equipe projet constituée de :**
 - Trésorier du Groupe, chef de projet,
 - Chef de projet SAP (DSI),
 - Responsable trésorerie.

I) Présentation du Groupe Mr Bricolage

- **Flux entrants** : (Etebac 3)
 - Relevés de comptes (CFONB 120)
 - Avis de paiements (CFONB)
 - Avis d'impayés (CFONB 240)
 - Relevés de LCR (CFONB 240)
- **Flux sortants** : (Etebac 5)
 - Paiements fournisseurs à partir de SAP avec F110 (CFONB 160)
 - Virements, virements de trésorerie dans SAP avec F111 (CFONB 160)
 - Paiements domestiques à partir du système de paye (CFONB 160)

II) Appel d'offres

A) Fonctionnalités demandées

II) Appel d'offres

- Fonctionnalités demandées :
 - Compatibilité SEPA
 - Sécurité renforcée des échanges et de la base de données
 - Multipostes
 - Maîtrise de l'architecture technique
 - Iso-fonctionnalités : relevés de comptes, campagnes de règlements,...

II) Appel d'offres

B) Les 3 offres proposées

II) Appel d'offres

- Choix des 3 éditeurs :
 - SAGE (XRT) : logiciel actuel, leader en France
 - Kyriba : inventeur du marché en mode SaaS (Software as a Service), aucun logiciel à installer, grande simplicité et rapidité de mise en œuvre
 - Hanse Orga : solution totalement intégrée à SAP, société allemande sous environnement EBICS, partenaire certifié SAP.
- Ces 3 éditeurs sont partenaires de l'AFTE (Association Française des Trésoriers d'Entreprise)

II) Appel d'offres

- Mode SaaS ou Acquisition ?

- Mode SaaS :

- Kyriba
 - SAGE (XRT)



- Mode Acquisition :

- SAGE (XRT)
 - Hanse Orga



II) Appel d'offres

- Mode SaaS :

Entrée : Banque → Kyriba → SAP

Sortie : SAP → Kyriba → Banque

- Sous-traité

- Mais : perte de maîtrise et de savoir-faire interne

- Solution plus chère

- **Les solutions SaaS ne sont pas retenues**

II) Appel d'offres

- Mode Acquisition :
 - Schéma de l'offre SAGE (XRT) :
 - Entrée : Banques → SAGE (XRT) → SAP
 - Sortie : SAP → SAGE (XRT) → Banques
 - Schéma de l'offre Hanse Orga :
 - Entrée : Banques → ebXchange dans SAP
 - Sortie : ebXchange dans SAP → Banques

II) Appel d'offres

- Synthèse des forces/faiblesses SAGE (XRT) :
 - Forces de SAGE (XRT) :
 - Partenaire actuel
 - Leader du marché français
 - Effort interne faible : quelques jours de consulting
 - Quasi pas d'implication de la DSI
 - Faiblesses de SAGE (XRT) :
 - Maintien d'un double logiciel (SAP – SAGE) → risques:
 - Sécurité de la base de données
 - Sécurité du réseau
 - Double paramétrage
 - Faible qualité des services : maintenance, assistance téléphonique

II) Appel d'offres

- Synthèse des forces/faiblesses de Hanse Orga:
 - Forces de Hanse Orga :
 - Unicité de base de données : SAP
 - Pas de manipulation des fichiers de paiement
 - Baisse des risques technologiques, d'erreurs ou de fraudes
 - Forte compétence SAP + EBICS + SWIFT
 - Transfert de compétences (DF/DSI)
 - Faiblesses de Hanse Orga :
 - Peu de projets français sur la communication bancaire (mais projets internationaux)
 - Effort interne important : 35 jours (DF/DSI)

III) Pourquoi avoir choisi Hanse Orga?

III) Pourquoi avoir choisi Hanse Orga?

- Outil ebXchange :
 - Solution totalement intégrée à SAP :
 - Montée de version garantie avec la version SAP
 - Sauvegarde et archivage unique
 - Gestion des autorisations unique

 - Expertise EBICS et SWIFT

III) Pourquoi avoir choisi Hanse Orga?

- Sécurité des échanges de données :
 - Une seule base de données : SAP
 - Réduction du risque de fraude (moins de manipulation de fichiers)
- Forte implication :
 - Lors de la mise en place
 - Transfert de compétences
- Produit évolutif:
 - Le produit Moneta qui concerne la gestion de trésorerie
 - Le produit Autobank permet le lettrage des comptes tiers

IV) Planning de mise en œuvre

IV) Planning de mise en œuvre

- Décembre 2010 : initialisation du projet
- Février 2011 : finalisation du détail de mise en œuvre
- Mars 2011 : 2 banques implémentées
- Mai 2011 : toutes les banques sous SEPA / EBICS TS

Mr. Bricolage
On peut compter sur lui.

Merci de votre attention!

HANSE ORGA

F R A N C E