

Depuis 7 ans, **David BRAULT**, Fondateur d'Objectif CASH, un cabinet spécialisé en Direction Financière Opérationnelle & Management de Transition, rencontre en entretien individuel un à deux Managers par jour; en plus d'en encadrer une soixante sur le terrain au fil des missions que lui confient ses clients (plus de 300 à ce jour).

Depuis 7 ans, cela fait plus de 2 500 entretiens individuels avec des Financiers aux titres aussi variés que CFO, VP Finance, Directeur Financier, DAF, Contoller, Contrôleur Financier, Responsable de la Trésorerie ou du Contrôle de Gestion mais aussi DG, DGA, CEO, CRO, COO, Responsable Business Units, etc.

A partir d'outils qu'il utilise au quotidien avec ses équipes (questionnaires, matrices, etc.) il nous fait part de son expérience et nous livre un certain nombre de recettes. L'atelier est organisé autour de cas pratiques (tirés de l'expérience du terrain), et privilégie la convivialité et les échanges interactifs entre les participants (travail en sous groupes).

**Les objectifs de cet atelier : S'écouter, échanger et ainsi mieux choisir les mots pour parler de soi**

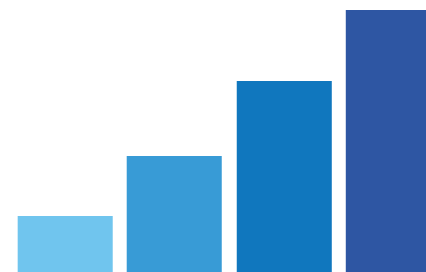
- Préparer avec méthode sa démarche de repositionnement
- Se poser ou poser les bonnes questions avant, pendant ou après les entretiens
- Etre plus précis dans le choix de ses attentes, de ses cibles, de son argumentaire et de son accroche
- Etre plus percutant dans un environnement toujours plus concurrentiel
- Gagner en confiance en soi et aller de l'avant

**Les participants à cet atelier :**

Dirigeants d'entreprises (CEO, DG, Responsables de BU, etc.), Directeurs Financiers, Trésoriers, Managers de Transition en phase de réflexion sur leur évolution professionnelle ou en phase de repositionnement. Toutes personnes désireuses d'échanger sur le sujet et de progresser dans leur communication.

Aux côtés des actionnaires pour la rentabilité financière de vos investissements

ATELIER-FORMATION  
VENDREDI 29 JANVIER 2010  
DE 8H30 À 17H45



## DG, DAF : LES MOTS POUR PARLER DE SOI

50 phrases ou expressions à bannir de son langage ou de son vocabulaire !

50 manières de dire les choses autrement afin d'être plus percutants en entretien !



EN CE MOMENT SUR

**BFM**

LA RADIO DE L'ÉCO

Aux côtés des actionnaires pour la rentabilité financière de vos investissements



**DG, DAF : LES MOTS POUR PARLER DE SOI**  
50 phrases ou expressions à bannir de son langage ou de son vocabulaire !  
50 manières de dire les choses autrement afin d'être plus percutants en entretien !

**LIEU : PARIS**  
Adresse à confirmer ultérieurement

Atelier animé par **David BRAULT**, Fondateur d'Objectif CASH

**08h30 – 09h00** : Accueil café  
**09h00 – 09h15** : Introduction et présentation de l'atelier  
*« Parce que la forme c'est du fond qui remonte à la surface »*  
**09h15 – 10h45** : 50 phrases ou expressions (tirées de l'expérience de 2500 entretiens individuels) à bannir de son langage ou de son vocabulaire ! 50 manières de dire les choses autrement afin d'être plus percutants en entretien !  
**10h45 – 11h45** : Pause  
**11h45 – 12h15** : 50 phrases ou expressions (suite et fin).  
**12h15 – 12h30** : Je décide maintenant : 3 phrases ou expressions que je ne dirai plus ou que je choisis de dire autrement !  
**12h30 – 14h00** : Synthèse de la matinée suivie d'un déjeuner tous ensemble

**Le nombre de places étant limité à 50 participants, merci de vous inscrire dès que possible par courrier :**

En retournant votre chèque libellé à l'ordre de David BRAULT WCE (1140€ TTC; **890€ TTC pour toute inscription reçue avant le 31 Octobre 2009** ou à partir de la seconde inscription à l'adresse suivante : Objectif CASH, 11 bis rue d'Aguesseau, 75008 Paris

• Renseignements **par email** ou **par téléphone** : [olivia.sieber@objective-cash.com](mailto:olivia.sieber@objective-cash.com) ou au 01 45 30 06 00



**14h00 – 15h15** : Construire son argumentaire

- Sortir du « *Moi je* » ou de la tendance à tout minimiser : Où mettre le curseur ?
- Essayer n'est pas manager !
- Présentation d'outils tirés de la méthodologie d'Objectif CASH
- Mise en pratique et échanges entre les participants

**15h15 – 15h45** : Pause

**15h45 – 17h15** : Construire son accroche

Choisir c'est grandir ! Travail en sous groupe et restitutions en grand groupe

**17h15 – 17h30** : Je décide maintenant : 3 phrases ou expressions que je dirai dorénavant !

**17h30 – 17h45** : Synthèse de la journée

**Témoignages sur cet atelier :**

*« J'ai pris conscience avec cette formation des raisons pour lesquelles je piétinais dans mes recherches. Cela m'a donné un coup de booster ».*

*« Je me suis entendue à plusieurs reprises. L'échange avec les autres participants m'a permis de déculpabiliser et surtout de trouver les mots justes ».*

*« Je suis très satisfait de cette journée. Je vais être plus précis dans mes formulations et surtout dans mes attentes ».*

*« Merci à David BRAULT pour la dynamique qu'il a su créer au cours de ce stage. Trop parler au cours des entretiens a dû me coûter déjà 1 ou 2 jobs. Je le comprends mieux aujourd'hui ».*

*« A vouloir poursuivre toutes les pistes, je me suis épuisé. Préciser mes attentes et aussi mon vocabulaire va me rendre plus percutant ».*

*« Ce séminaire a été pour moi une sorte de révélateur. J'y ai appris que les mots peuvent avoir plusieurs sens. Et que le seul sens qui compte est celui qui est compris par l'autre. Préciser le contexte de mes expériences et de mes réalisations m'a permis de vérifier depuis que j'étais bien en phase avec mes interlocuteurs ».*